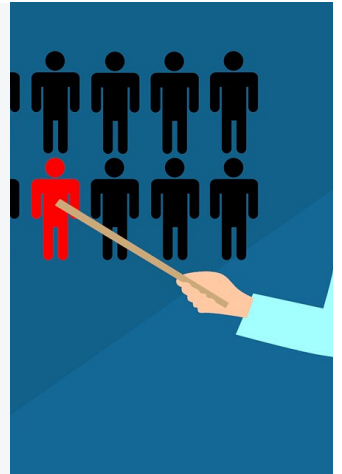


PRÊT À PROSPECTER ?

CIBLAGE

L'objectif final est de vous fournir une liste de partenaires potentiels en fonction de votre projet. Nous étudions votre demande et la viabilité de votre projet. Puis nous vous fournissons, sur la base d'une recherche approfondie une liste de sociétés qualifiées en vous informant sur l'activité, la personne à contacter et les données de base de l'entreprise. Les partenaires proposés seront donc en totale adéquation avec votre projet et avec vos besoins.



APPROCHE COMMERCIALE DIRECTE

Ce service est étroitement lié à la préparation de liste de sociétés décrites ci-dessus ou dans notre service "test sur l'offre". L'objectif d'une telle approche est d'assurer la réactivité et l'intérêt des partenaires initialement listés, ainsi que de vérifier les informations disponibles. L'approche directe que nous effectuons en tant que votre représentant local, contient la validation du profil de la société, l'obtention des coordonnées du contact pertinent, puis une présentation de votre projet aux entreprises contactées ainsi que le recueil des commentaires relatifs à une éventuelle collaboration future.



ORGANISATION RENDEZ-VOUS

L'objectif est d'organiser des rendez-vous en Hongrie ou en France, avec les entreprises qui vous semblent les plus adaptées à vos exigences et donc d'assurer la bonne communication entre vous et ces entreprises. Cela passera donc par la réalisation d'un planning personnalisé de rendez-vous avec des dates et des lieux précis. Vous avez aussi la possibilité de demander notre accompagnement à ces rendez-vous en cas de difficultés linguistiques.



TARIFS

CIBLAGE ET APPROCHE COMMERCIALE DIRECTE

SUR DEVIS, ENTRE 2150€
ET 6500€

ORGANISATION RENDEZ-VOUS

SUR DEVIS, A
PARTIR DE
650€