

# L'Équipe commerciale de la CCI France-Hongrie

Correspondant unique de Team France Export en Hongrie

Membre du réseaux de la CCI France Internationale





**Mme Edina GYULAI-KERTESI**

Responsable commerciale

[edina.kertesi@ccifrance-hongrie.org](mailto:edina.kertesi@ccifrance-hongrie.org)

Tél : 0036 30 184 22 87

**Études & Formations:**

- Formation MBA-Université de Pannon
- Relations internationales des entreprises à l'Université Catholique de l'Ouest en France
- Diplôme d'économiste - Université d'Économie de Budapest

**Langues parlées:** hongrois, français, anglais, italien

*„Depuis plus de 10 ans, mon travail consiste à accompagner les sociétés françaises dans leur projet de développement commercial en Hongrie.*

*A ce jour, j'ai réalisé plus de 350 projets d'export ou d'implantation de sociétés francophones dans plusieurs secteurs en tant que conseillère locale sur le marché hongrois.*

*Les différents services que j'ai pu proposer : réalisation d'études de marché, missions individuelles et collectives, assistance à la création de structures locales, organisation de rencontres B2B, conférences et des visites d'entreprise. En tant que membre du Team France Export, je suis chargée du secteur **Art de Vivre Santé et Tech & Services**.*

*L'objectif premier de mon action est tout d'abord de bien comprendre le besoin de nos clients et de leur proposer le service le plus adéquat à leur projet. Dans le cadre de l'accompagnement de ces entreprises, je fais toujours de mon mieux pour rendre leur démarche plus facile, plus efficace et plus rapide sur le marché hongrois.*

*Mon objectif en 2019 est de mieux faire connaître aux sociétés françaises les avantages de la Hongrie et de réaliser de nouveaux projets de développement commercial pour elles afin de contribuer à leurs réussites dans notre pays.”*





**Mme Kinga SÁMOLY**

Chargée de mission commerciale

[kinga.samoly@ccifrance-hongrie.org](mailto:kinga.samoly@ccifrance-hongrie.org)

Tél : 0036 30 306 95 50

**Études & Formations :**

- Programme Copernic (formation Post-Master au Management et au Monde Contemporain) - Sciences Po, Collège des Ingénieurs, Mines de Paris (Paris, France)
- Master en Économie Internationale - Université Corvinus de Budapest (Budapest, Hongrie)
- échanges universitaires : Universidad Torcuato di Tella (Buenos Aires, Argentine), ESSCA (Angers, France)

**Langues parlées :** hongrois, français, anglais, espagnol

*„J’ai rejoint l’équipe commerciale de la CCI France Hongrie en septembre 2017. Depuis, j’ai réalisé beaucoup de projets dans différents domaines d’activité couvrant divers secteurs : recherches de partenaires d’affaires, visites d’entreprises, organisation de conférences, domiciliations, accompagnements, etc.*

*Devenant membre de la Team France Export, j’ai été chargée de mener les missions individuelles et collectives dans le secteur **AGROTECH**. La CCI France-Hongrie propose également d’autres services aux entreprises dont j’ai la responsabilité : accompagnement à **la création de structures locales** en Hongrie (assistance à la création d’entreprise, services de domiciliation, de location de postes de travail, hébergement des V.I.E.).*

*Je suis passionnée par mon travail très diversifié qui me propose des défis quotidiens. Cela me permet de contribuer au succès des entreprises et de devenir l’intermédiaire clé des démarches d’approche des deux pays.”*





**Mme Ágnes MÉSZÁROS**

Chargée de mission commerciale

[agnes.meszaros@ccifrance-hongrie.org](mailto:agnes.meszaros@ccifrance-hongrie.org)

Tél : 0036 98260 85

**Études & Formations:**

- Diplôme de l'Institut d'Études Politiques de Lille – Spécialité Études européennes
- Master en Relations Internationales – Spécialité Études européennes de l'Université de Szeged (formation francophone)
- Formation économique en management de projets de l'Université de Szeged (formation francophone)

**Langues parlées:** hongrois, français, anglais, italien

*„J'ai rejoint l'équipe commerciale de la CCI France-Hongrie en juin 2018. Depuis, j'ai eu l'opportunité de gérer deux clubs d'affaire: le Club Immobilier et le Club Énergie ; ainsi que de traiter plus de 60 dossiers, dont environ 40 missions de prospection, 16 missions ayant pour but la vérification de réglementations hongroises, deux conférences, une visite d'entreprise, et une étude de marché.*

*Depuis janvier 2019, en tant que chargée de mission commerciale à la CCI France-Hongrie, mes domaines de spécialité sont: **la recherche de fournisseurs, l'organisation de visites d'entreprises et de conférences, et les questions relative à la TVA**; car j'ai eu une expérience en finance et fiscalité d'un an et demi chez un des „Big Fours”.*

*En tant que membre du Team France Export, je suis chargée du secteur **Industrie et CleanTech**.*

*Ma passion est d'analyser chaque détail durant nos missions, pour ensuite pouvoir recommander une solution stable, durable, optimisée et de qualité à nos clients.*

*Mon intérêt actuel - que je vais étudier de plus près durant 2019 - est l'Industrie 4.0, sujet que nous avons également abordé lors de notre Club Énergie de novembre 2018. En effet, il semble que des niches commerciales intéressantes apparaissent dans ce domaine en Hongrie, j'aimerais donc tout faire pour pouvoir les faire reconnaître au niveau international.”*





**M Marton BESZE**

Stagiaire

[marton.besze.ext@ccifrance-hongrie.org](mailto:marton.besze.ext@ccifrance-hongrie.org)

**Études & Formations :**

- Master 1 Management et Commerce International parcours Affaires Internationales – IAE Lyon ,Université Jean Moulin Lyon 3
- Échange (Licence 3): Bachelor en Administration des Affaires – Université de Sherbrooke (*Sherbrooke QC, Canada*)
- Licence 1 Techniques Quantitatives et Management et Licence 2 Sciences de Gestion – IAE Lyon ,Université Jean Moulin Lyon 3

**Langues parlées :** hongrois, français, anglais, chinois

*„J’ai rejoint l’équipe commerciale de la CCI France Hongrie en tant que stagiaire en avril 2019 dans le cadre de ma formation de Master Affaires Internationales de l’IAE Lyon.*

*Je suis au service de l’équipe commerciale pour venir en support sur les différentes missions commerciales que la chambre réalise mais aussi pour effectuer des projets spécifiques concernant le marché hongrois. Je collabore également sur certaines activités avec l’équipe communication pour pouvoir connaître plusieurs aspects du fonctionnement de la chambre.*

*Ce stage me permet d’apprendre davantage sur le développement des entreprises, les stratégies commerciales et le commerce international. Grâce à mes missions, je suis capable de développer mes compétences professionnelles et interpersonnelles.*

*Dans l’avenir, je souhaite travailler au sein d’une chambre de commerce internationale pour contribuer au développement des entreprises. Par conséquent, ce stage est comme un rêve pour moi. Je tiens à remercier mes collègues et mes responsables qui tiennent mon projet à cœur et qui me transmettent leurs connaissances et leurs expériences.”*





**A votre service !**

